

NNIT

Første år som børsnoteret virksomhed

Dansk Aktionærforening

InvestorDagen 2016

København

12. april 2016

Forward looking statements

This presentation contains forward-looking statements. Words such as 'believe', 'expect', 'may', 'will', 'plan', 'strategy', 'prospect', 'foresee', 'estimate', 'project', 'anticipate', 'can', 'intend', 'outlook', 'guidance', 'target' and other words and terms of similar meaning in connection with any discussion of future operating or financial performance identify forward-looking statements. Statements regarding the future are subject to risks and uncertainties that may result in considerable deviations from the outlook set forth. Furthermore, some of these expectations are based on assumptions regarding future events which may prove incorrect.

Equity historien ved børsnoteringen

Pr. 31.12.2015

37%

Global leverage model

34 %

Procent af fuldtidsansatte medarbejder i lav omkostnings lande ⁽⁵⁾

Dansk it service markeds leder

Top 3

Baseret på markedsandele i det Danske it services marked og den hurtigst voksende blandt de største aktører ⁽¹⁾

Nr. 3
Øget

markedsandel fra
6,2 % til 6,7 %

Rapporteret

7,9%

Tager markeds andele med historisk organisk vækst

>10 %

Gennemsnitlig vækst rate de seneste 10 år

nnit

Højt mål for udbytte udlovnings procent ⁽⁴⁾

40 %

Udloddet DKK 4,00 pr. aktie svarende til

46%

Ledende indenfor life sciences

>40 %

Markedsandele indenfor life sciences it services i Danmark ⁽²⁾

Vækst udenfor NN

16,5%

Solid backlog og visibilitet

>70 %

Kontraktuel omsætning kendt som procent af 2015 total omsætning pr. 31 december 2014 ⁽³⁾

2015

74%

Ledende profit marginer i it service industrien

>10 %

Sidste 10 års overskudsgrader

På trods af valuta modvind

10,3%

Kilde: IDC Dataquest, Valcon report baseret på tredje parts data

Noter

1. Danske it service leverandører omsætning over DKK 750m 2011-2014
2. Baseret på Valcon analyse for 2014 inklusive omsætning fra Novo Nordisk; uden Novo Nordisk, ville markedsandelen være 19%
3. Backlog repræsenterer forventet omsætning for kontrakter eller modtagne ordre som endnu ikke er fuldt leveret, hvor omsætning er forventet indregnet i det nuværende eller fremtidige regnskabsår; for at kunne indregne procentandelen er backlog er divideret med den faktiske omsætning for de følgende år. Beregningen af backlog er baseret på en række forudsætninger. Backlog på et givet tidspunkt er ikke nødvendigvis et meningsfyldt tal for, at forudsige fremtidig omsætning og projekter inkluderet i backlog kan blive annulleret, tilbageført eller forsinket. Hastigheden hvormed backlog bliver til omsætning varierer signifikant på baggrund af, hvilken kontraktstype der er tale om.
4. Defineret som udbytte udlodning baseret på årets resultat for det forgangene regnskabsår
5. Pr. 31. december 2015. Lav omkostningslande er Kina, Filippinerne og Tjekkiet

nnit

Stabil udvikling

Realiserede tal i tråd med guidance i løbet af året

Forventninger til 2015

	Realiseret 2015	3. kvartal 2015	2. kvartal 2015	1. kvartal 2015	Årsrapport 2014	Langsigtede mål
Omsætningsvækst i faste valutaer*	7,0 %	6-8 %	6-8 %	5-8 %	5-8 %	-
rapporterede valutaer	0,9pp højere	Ca. 0,8pp højere	Ca. 0,7pp højere	Ca. 0,8pp højere	Ca. 0,6pp højere	≥ 5 %
Overskudsgrad i faste valutaer*	11,6 %	Ca. 11 %	Ca. 11 %	Ca. 11 %	Ca. 11 %	-
rapporterede valutaer	1,3pp lavere	Ca. 1,3pp lavere	Ca. 1,3pp lavere	Ca. 1,4pp lavere	Ca. 1,2pp lavere	≥ 10 %
Investeringer/ omsætning	5,2 %	5-6 %	5-6 %	5-6 %	5-6 %	-

* Faste valutaer målt i gennemsnitlige 2014 valutakurser







2015 overblik

	Faste valutakurser	Rapporterede valutakurser	ctr.2014 (Faste valutakurser)	ctr. 2014 (Rapporterede valutakurser)
Omsætning	DKK 2.579m	DKK 2.600m	+7,0 %	+7,9 %
Resultat af primær drift	DKK 300m	DKK 269m	+13,0 %	+1,4 %
Overskudsgrad	11,6 %	10,3 %	+0,6pp	-0,7pp
Årets resultat		DKK 212m		+1,5 %
Order backlog (2016)		DKK 2.020m		+5,4 %
Frie pengestrømme		DKK 212m		+DKK 59m

Udbytte

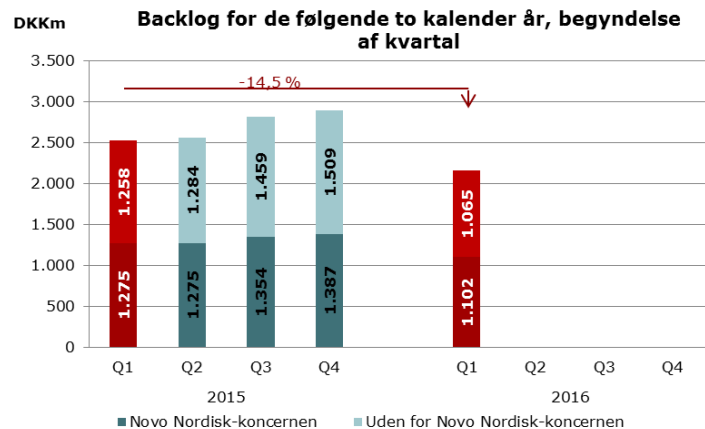
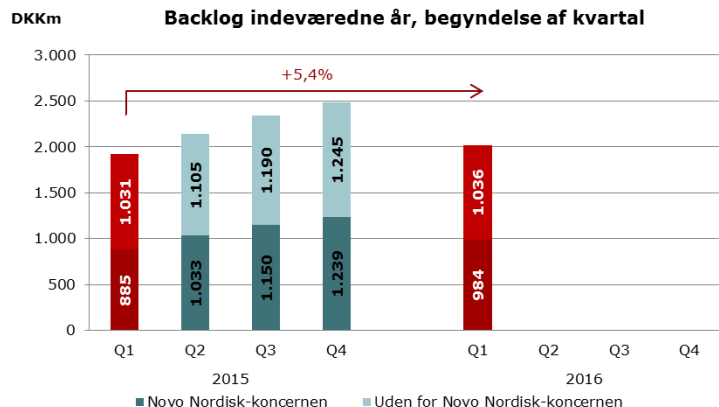
DKK 4,00 pr. aktie, 46% udlodning af årets resultat

Segmenter og forretningsområder

DKKm	2015	2014	ændring
 Life sciences	1.649,7	1.546,8	6,7 %
 novo nordisk®	1.315,8	1.260,3	4,4 %
 Life sciences	334,0	286,6	16,5 %
 Enterprise	384,7	371,3	3,6 %
 Offentlig	375,1	326,1	15,0 %
 Finans	190,8	166,3	14,7 %

DKKm	2015	2014	ændring
IT Operations			
Omsætning	1.740,4	1.667,1	4,4 %
Omkostninger	1.568,2	1.478,7	6,0 %
Driftsresultat	172,2	188,4	-8,6 %
Margin	9,9 %	11,3 %	-1,4 pp
IT Solutions			
Omsætning	859,9	743,3	15,7 %
Omkostninger	763,0	666,3	14,5 %
Driftsresultat	96,9	77,0	25,9%
Margin	11,3 %	10,4 %	1,0 pp

Backlog udvikling



Backlog for 2016 er på DKK 2,020m, hvilket er en stigning på 5,4 % sammenlignet med starten af 2015:

- Nye kontrakter med kunder in 'enterprise' og 'finance' kunde segmenterne
- Forlængelse og udvidelse af infrastruktur og support aftale med Novo Nordisk
- Delvist modsvaret af kontrakts udløb inden for 'public' kunde segmentet

Backlog for 2017 and 2018 falder med 14,5 % i forhold til samme periode sidste år til DKK 2.167m

- Outsourcing kontrakter med udløb i 2017 og 2018 som endnu ikke er genforhandlet
- Forlængelse af disse kontrakter vil øge backlog på kontrakts forlængelses tidspunktet
- 23. marts blev DSB kontrakten forlænget med 2 år med en værdi på et mindre trecifret million beløb som øget backlog for 2017 og 2018



Forventninger

2016

**Omsætnings
vækst**

Minimum 5 % i faste valutakurser
Omkring 0,0 procentpoint lavere i
rapporterede valutaer

**Overskuds
grad**

10-11 % i faste valutakurser
Omkring 0,3 procentpoint højere i
rapporterede valutaer

Investeringer

5-6 % af omsætningen

Langsigtede mål

Gennemsnitlig vækst i
omsætnings på mindst 5 % i faste
valutakurser

Gennemsnitlig overskudsgrad på
mindst 10 % i faste valutakurser

Datacenter

Nuværende situation

- Ejer Tier 4 datacenter i Danmark
 - 1,200m² og 2,000 kVa
- Lejet kapacitet i et andet datacenter i Danmark
- Drifter datacentre i USA og Kina

Fremadrettet

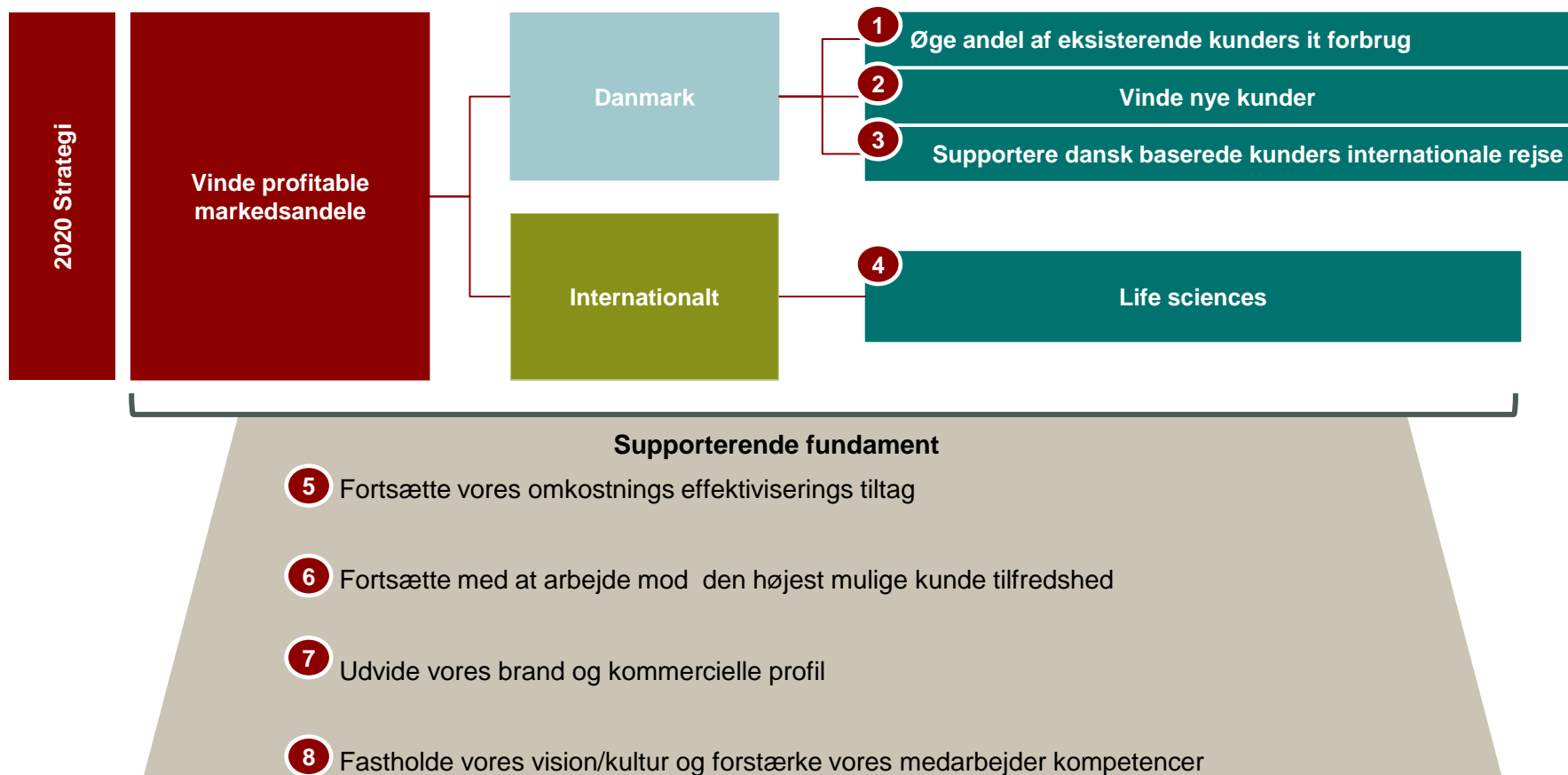
- Igennem 2015 har NNIT arbejdet på, at optimere kapacitetsudnyttelsen af vores eget datacenter og, at få den optimale kapacitetsfordeling imellem vores eget og vores lejede datacenter
- Baseret på dette har NNIT besluttet ikke, at investere i et nyt datacenter i 2015
- En fremtidig beslutning om at bygge et nyt datacenter vil afhænge af karakteren og den tidsmæssige placering af nye outsourcingkontrakter

Konsekvensen af et muligt nyt datacenter

- DKK 250m investering over 3 år



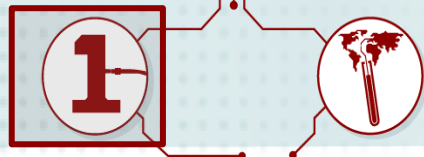
Fundamentet for vores vækst strategi



NNIT Way

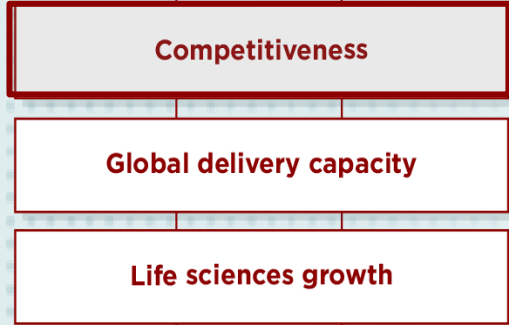


Positions



Go to market

Strategic focus areas



Operational Excellence

2015

- Vi har initieret adskillige initiativer i IT Operations i løbet af 2015, som kommunikeret ved halvårsregnskabet i august 2015, og vi begynder at se effekterne heraf i 4. kvartal 2015
- Leverance kapaciteten er kalibreret til vores 2016 forventninger for IT Operations

IT Operations 4. kvartal 2015

DKK millioner	4. kv. 2015 (rapporterede valutaer)	4. kv. 2015 (faste valuta*)	4. kv. 2014*	Pct/pp Change (rapporterede valutaer)	Pct/pp Change (faste valuta*)
Omsætning					
Novo Nordisk koncernen	270,9	267,9	260,2	4,1%	3,0%
uden for Novo Nordisk koncernen	219,8	219,5	205,2	7,1%	7,0%
I alt	490,7	487,4	465,4	5,4%	4,7%
Omkostninger	430,7	422,7	414,4	3,9%	2,0%
Driftsresultat	60,0	64,7	51,0	17,6%	27,0%
<i>Overskudsgrad</i>	<i>12,2%</i>	<i>13,3%</i>	<i>11,0%</i>	<i>1.3pp</i>	<i>2.3pp</i>

* Faste valutaer målt i gennemsnitlige 4. kv. 2015 kurser

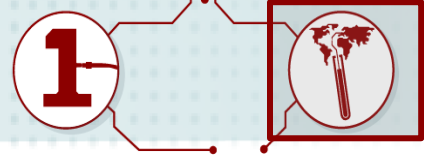
2016

- NNIT vil påbegynde et 'Operational Excellence' program i 2016
- Målet med programmet er, at identificere og implementere omkostningsreduktioner, samt implementere yderligere lean processer, automatisering samt redskabs- og organisatorisk optimering og på samme tid bevare NNIT's kvalitets niveau
- Operational excellence programmet og de relaterede omkostninger forventes, at være profit neutrale i 2016

NNIT Way



Positions



Go to market

Strategic focus areas



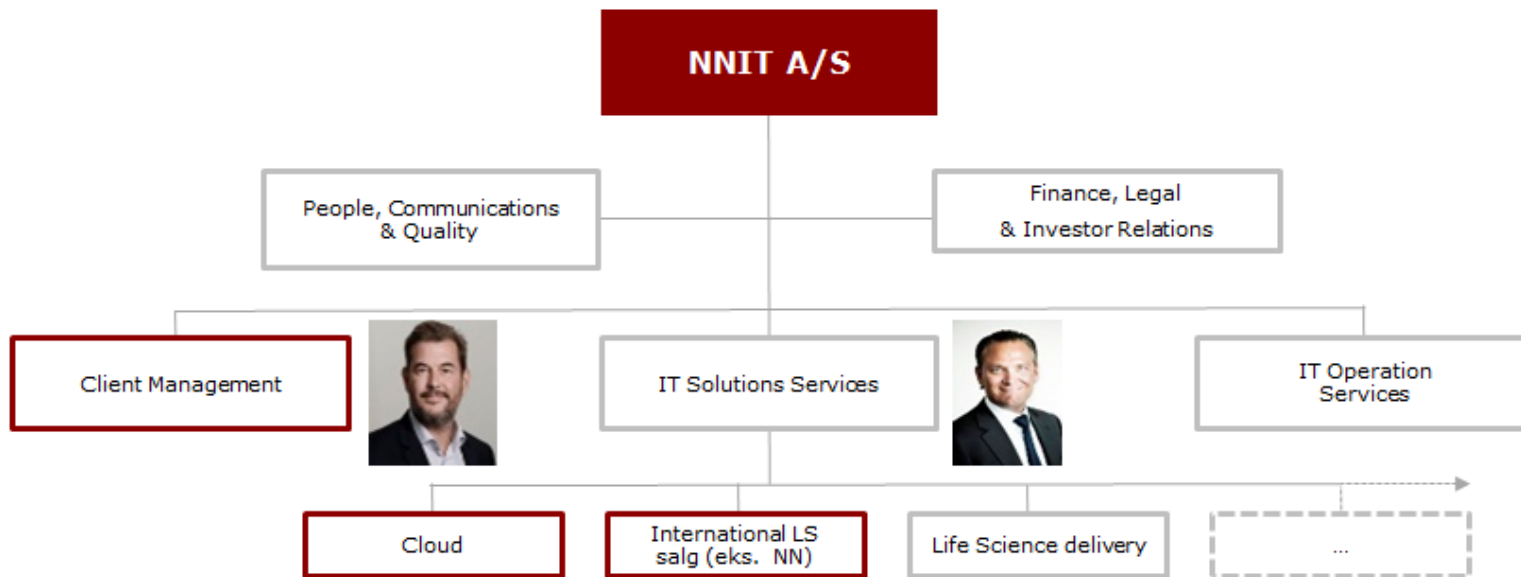
Strategisk optimering

Organisatorisk tilpasning for styrket life sciences fokus

Konsolidere international life sciences

Mål: Øge international life science fokus for, at kunne leverer større aftaler hurtigere

Løsning: Konsolidere international life sciences salg (eks. NN) samt Cloud ind i IT Solutions området



Stor ekspertise indenfor life sciences og en fokuseret strategi

NNIT leverer værdiskabende og førende løsninger tilpasset til større farmaceutiske velrenommerede selskaber ved at fokusere...



Den farmaceutiske værdikæde

- Udvikling
 - Regulatoriske område
 - Kvalitetsstyring
 - Logistisk/produktion
- Regulatorisk drevet



Udvalgte farmaceutiske virksomheder

- Tier 1 – ekspert konsulent viden
- Tier 2 – passer størrelsesmæssigt



Geografisk fokus

- USA, øst- og vestkysten
- Schweiz (Zürich-Basel)
- Tyskland (Frankfurt området)
- Storbritannien (Syd England)
- Kina

Investor contact information

Kommende begivenheder

13. maj 2016: Finansiell rapportering for de første 3 måneder 2016

16. august 2016: Finansiell rapportering for de første 6 måneder 2016

Investor kontakt

NNIT A/S
Østmarken 3A
2860 Søborg

Jesper Wagener
+45 3075 5392
jvwa@nnit.com